

MCEIビジネススクール概要

塾 長 ◆宮地雅典(MCEI東京支部理事長・カゴメ(株)) 事 務 局 ◆MCEI 東京支部
講 師 ◆各企業で活躍する実務家 〒103-0023
募集人員 ◆限定 50 名 東京都中央区日本橋本町 3-10-3 丸宗ビル4階
期 間 ◆2023 年 1 月～ 7 月 (原則月 1 回 全 7 回) TEL03-6661-1013 FAX03-6661-1012
時 間 ◆18:00 ～ 20:00 (基本時間) Mail jimukyoku@mceitokyo.org
受 講 料 ◆会員:165,000 円(税込) / 一般:181,500 円(税込) ※定員になり次第、締切とさせていただきます。
◆卒論資格を満たした人には、MCEI より『マスター・別紙申込書にご記入の上、メール添付またはFAXで
オブ・マーケティングコミュニケーション』の認定 お申込みください。
書を授与いたします。 お申込を確認後、事務局より請求書をお送りします。
形 式 ◆リアル会場開催 (都内会議室を予定) ※状況により、オンライン開催に切り替える場合もございます。

◆ MCEI とは ◆

MCEIは、マーケティングを学ぶ国内及び海外の人々を支援する事業を行い、広く門戸を開放し、生涯学習教育に寄与し、人々の豊かな暮らしを実現することを目的とする組織です。
スイスのジュネーブに国際本部があり、世界各地の支部がマーケティングを通じて交流しています。

◆ MCEI の歴史 ◆

MCEIの源は、1954年アメリカのニューヨークでセールスプロモーションの実務家が集まり、まだ体系化されていないノウハウの交流をはじめた組織に端を発します。
日本では、渡米研修した故・水口健次氏(元東京支部理事長)が、1969年東京支部を設立、以来非営利のマーケティング研究組織として、会員のボランティアにより運営されてきました。この間1972年には大阪にも支部を設立しました。
毎月の研究会開催、毎月の機関誌の発行、毎年会員の提言集「百人百語」の発行、海外からの留学生対象の懸賞論文募集と表彰、海外研修ツアーの実施、国際大会、アジア大会の開催・参加等幅広い活動を行い、マーケターの養成、国際交流に努めてきました。
東京支部は、設立以来このような活動を続け、世界の各支部から最もエキサイティングな支部と評価されています。
特定非営利活動促進法が施行され、この素晴らしい組織を永続たらしめるため、2001年NPO法人となりました。

◆ アドバイザー ◆

大所高所から MCEI についてアドバイスをいただく企業人・学者の方々(敬称略)

<2022 年11月現在>

伊藤景バック産業株式会社	代表取締役	伊藤景一郎	中央大学ビジネススクール	大学院戦略経営研究科長	中村 博
オイシックス・ラ・大地株式会社	専門役員	奥谷 孝司	株式会社ドウ・ハウス	ファウンダー	稲垣 佳伸
株式会社京王百貨店	取締役販売促進部長	大江 弘祥	株式会社ヒロモリ	代表取締役社長	近藤 彰彦
株式会社京王プラザホテル	相談役	山本 護	株式会社ヤクルト本社	特別相談役	根岸 孝成
コーネル大学RMPジャパン	プログラム・ディレクター	大塚 明	公益財団法人流通経済研究所	理事長	青山 繁弘
株式会社光文社	取締役メディアビジネス局長	大給 近憲	早稲田大学	商学学術院教授	守口 剛
株式会社千修	代表取締役会長	下谷 隆之			



Marketing
Communications
Executives
International

TOKYO

主催 特定非営利活動法人 MCEI東京支部

〒103-0023 東京都中央区日本橋本町3-10-3丸宗ビル4階 TEL03-6661-1013 FAX03-6661-1012
Mail jimukyoku@mceitokyo.org URL https://www.mceitokyo.org



Marketing
Communications
Executives
International

TOKYO

MCEI ビジネススクール第23期開講

『実務家』のための『実務家』による 人材育成カリキュラム

2023 年1月開講 限定50名募集

日本を元気にする、
熱きマーケターよ
来たれ！



MCEI TOKYO

強い実務家を創るアクティブでインタラクティブなスクールです



塾長：宮地雅典
MCEI 東京支部理事長
カゴメ(株)執行役員

MCEI ビジネススクールは、実務家による実務家のための人材育成カリキュラムです。
業界を超えた若手マーケターの学びと出会いの場として、既に 800人を超える卒業生を輩出して参りました。
最前線で活躍する講師陣の最新事例を元にディスカッションを行い、各单元ごとにレポートを提出頂き、
プロのマーケターがフィードバックします。
予測不可能な時代といわれる現在、課題解決に向けて 1 社で出来ることには限界があります。
多種多様な企業が集う MCEI だからこそ可能となる「議論」と「協創」と「成長」の場を提供し、
強いマーケティング実務家を育成します。



知識＋実践＋協創＋成果＋FB(フィードバック)
を一気通貫で提供

- 知識 先端事例を学ぶ
- 実践 知識を日々の実務に置き換える
- 協創 参加者同士の智恵を結集・共有する
- 成果 効率的仕事の進め方を体験する
- FB 提出レポートをベテランスタッフが評価・アドバイスする

第22期ビジネススクール 受講生の声

マーケティング的な事例共有がありながら、CVSや百貨店の話も聞けたので幅広いインプットができてよかった。(製造業)

短いディスカッション時間内で、スピード感を持って物事を決めていく訓練ができた。(調査業)

レポートのフィードバックを見て、レポートをしっかりと読んでもらえているのが伝わりモチベーションに繋がった。(製造業)

テーマ:予測困難な時代を生き抜くイノベーションとプロフェッショナル

日時	テーマ	一時限目		二時限目	
1 1月25日(水)	新価値創出と協創	18:00～18:15 入学式とオリエンテーション	18:15～19:00 健康寿命の延伸に向けた協創による価値創出 ～野菜をとろうキャンペーンの事例から～ カゴメ(株) 執行役員 野菜をとろうキャンペーン推進室長 宮地 雅典氏	気づきの時間 (10分間)	19:10～20:00 グループディスカッション&発表 講演内容を議論 理解を深め、その後発表・講評 後日レポート提出「自分の現在の仕事にどう活かし、どう革新するか」
2 2月15日(水)	顧客接点・小売りとの価値協創	14:00～16:00 課題先進地域に学ぶメーカーと小売業の価値協創 ～近未来日本の社会課題解決に向けて～ (株) Believe-UP 代表取締役社長 (元セブン・イレブン) 信田 洋二氏		16:00～19:00 グループディスカッション&発表・講評 講演内容を議論 理解を深め、その後発表 講師からの講評 テーマ:「小売業との協創」、その為の具体的方策とその課題、解決のためのアプローチ策 具体的方策→課題抽出→アプローチ策 の順に進めます 併せて、効果的ディスカッションの進め方のプロセスを学び・体験します 後日レポート提出「自分の現在の仕事にどう活かし、どう革新するか」	
3 3月22日(水)	ブランド価値	18:00～19:00 ハーゲンダッツのブランド戦略 ハーゲンダッツ ジャパン(株) マーケティング本部 部長 前田 卓哉氏		気づきの時間 (10分間)	19:10～20:00 グループディスカッション&発表 講演内容を議論 理解を深め、その後発表・講評 後日レポート提出「自分の現在の仕事にどう活かし、どう革新するか」
4 4月26日(水)	コミュニケーション	18:00～19:00 ファンビジネスで求められるコミュニケーションとは (株)光文社 取締役 メディアビジネス局 局長 大給 近憲氏		気づきの時間 (10分間)	19:10～20:00 グループディスカッション&発表 講演内容を議論 理解を深め、その後発表・講評 後日レポート提出「自分の現在の仕事にどう活かし、どう革新するか」
5 5月24日(水)	環境変化への対応	18:00～19:00 百貨店のあくなき挑戦！ 大きく変わる新宿西口の中で・・・ (株)京王百貨店 取締役 販売促進部長 大江 弘祥氏		気づきの時間 (10分間)	19:10～20:00 グループディスカッション&発表 講演内容を議論 理解を深め、その後発表・講評 後日レポート提出「自分の現在の仕事にどう活かし、どう革新するか」
6 6月28日(水)	商品開発	18:00～19:00 ヤクルト 1000 の展開事例 (株)ヤクルト本社 業務部 企画調査課 課長 金安 輝起氏		気づきの時間 (10分間)	19:10～20:00 グループディスカッション&発表 講演内容を議論 理解を深め、その後発表・講評 後日レポート提出「自分の現在の仕事にどう活かし、どう革新するか」 卒業論文提出
7 7月26日(水)	記念講演	18:00～19:00 本質的解決策に迫る ビジネス思考法 早稲田大学商学学術院 教授 守口 剛氏		気づきの時間 (10分間)	19:10～20:00 グループディスカッション&発表 講演内容を議論 理解を深め、その後発表・講評

日時・担当講師・内容は変更する場合がございます。ご了承ください。

・最終日には卒業式を行います。

・スクール読書課題『プロフェッショナル・マーケター』MCEI 東京支部創立 50 周年記念出版

MCEIビジネススクール申込書

E-mail: jimukyoku@mceitokyo.org

FAX. 03-6661-1012



MCEI
BUSINESS SCHOOL

※お手数ですが、お申し込みが2名以上の場合はコピーして1名1枚としてご利用ください。

※お申し込み後、事務局より請求書をお送りします。

ふりがな 受講者名				男 ・ 女
生年月日	西暦	年	月	日生
会社名				
所属部課名・役職				
所在地	〒			
TEL.	FAX.		E-mail :	
上司の方のお名前	※卒業パーティーなどへのご案内用			
所属部課名・役職				
応募の動機およびこのスクールでとくに学びたいこと、現在のお仕事の具体的な内容をご記入ください。				
上司の方はこのスクールに何を期待されていますか。ご意向をお聞かせください。				
特記				

お申し込みありがとうございました。